



Your Strategic Learning & Growth Partner.

UNLOCKING YOUR GROWTH ENGINE.

Accelerating Sustainable Business Through People.



We believe,
the greatest strength of
any business lies
in its people.



Why We Exist.

Kami percaya bahwa pembelajaran yang tepat dapat menjadi penggerak perubahan terbesar dalam organisasi.

Onewill Academy hadir untuk membantu individu dan perusahaan:

- meningkatkan kompetensi
- memperkuat performa
- mempercepat adaptasi
- membangun growth mindset
- menghadapi perubahan bisnis dengan lebih percaya diri

How We Do It.

Kami menggabungkan:

- practical business insight
- experiential learning
- interactive facilitation
- contextual case study
- implementation-oriented approach

Agar proses belajar tidak berhenti di teori, tetapi benar-benar menghasilkan perubahan perilaku dan peningkatan performa.



Who We Are.

Onewill Academy merupakan divisi layanan pembelajaran profesional dari **Onewill Solusi Indonesia**, yang hadir sebagai learning and growth partner bagi perusahaan, organisasi dan pribadi yang percaya bahwa pertumbuhan bisnis dimulai dari pertumbuhan manusia di dalamnya.

Kami membantu organisasi membangun kompetensi yang relevan dengan tantangan dunia kerja modern melalui pendekatan pembelajaran yang praktis, kontekstual dan berorientasi pada hasil nyata.

Di tengah perubahan bisnis, digitalisasi, dan kebutuhan adaptasi yang semakin cepat, **Onewill Academy** hadir untuk membantu tim Anda menjadi lebih siap, lebih agile, siap menghadapi perubahan dan persaingan untuk memberikan hasil yang berdampak bagi organisasi.

Highlight Points

- Practical & applicable learning
- Business-oriented approach
- Flexible & customizable program
- Interactive and engaging delivery
- Designed for measurable impact



Willy Premadi
Chief Learning Strategy Officer
Onewill Academy



Wawan Rahardianto, MBA
CEO
Onewill Solusi Indonesia



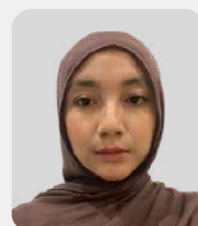
Dian Widiatmoko
Chief Business Officer
Onewill Academy



Ayu Ariestya
Business Operation Manager



Dina Fitriani Utami
Digital & Communication
Officer



Widji Astutik
Project Officer

OUR LEARNING APPROACH

Di era transformasi bisnis yang bergerak cepat, perusahaan membutuhkan lebih dari sekadar pelatihan. Organisasi membutuhkan pendekatan pembelajaran yang mampu membangun kompetensi, memperkuat mindset dan menciptakan dampak nyata terhadap performa kerja.

Onewill Academy menghadirkan 4 pendekatan Integrated Learning Framework, sebuah pendekatan pembelajaran terintegrasi yang dirancang untuk memastikan proses pengembangan SDM tidak berhenti di ruang kelas, namun lanjut dan bertransformasi menjadi peningkatan produktivitas, adaptabilitas serta daya saing organisasi.



Industry Based Competency Development

Kami membantu organisasi membangun kompetensi inti yang relevan dengan kebutuhan industri saat ini dan tantangan masa depan. Setiap program dirancang berbasis kebutuhan bisnis, perkembangan teknologi, serta dinamika pasar yang terus berubah.

Coaching & Behavioral Reinforcement

Pembelajaran yang efektif membutuhkan konsistensi perilaku dan mindset. Melalui coaching dan pendampingan berkelanjutan, peserta didorong untuk mengimplementasikan pengetahuan menjadi kebiasaan kerja yang berdampak.



Certification & Professional Credibility

Program kami dilengkapi dengan validasi kompetensi dan sertifikasi untuk meningkatkan kredibilitas profesional individu maupun organisasi. Pendekatan ini membantu perusahaan memastikan standar kompetensi yang terukur dan terpercaya.

Market Insight & Industry Awareness

Kami membekali peserta dengan wawasan terhadap tren industri, perubahan regulasi, serta arah perkembangan bisnis global agar perusahaan tetap relevan, agile dan siap menghadapi perubahan.



INDUSTRY WE SERVE

Empowering Diverse Industries Through Strategic Learning

OneWill Academy mendukung berbagai sektor industri dalam membangun talenta yang adaptif, kompetitif, dan siap menghadapi perubahan bisnis modern. Dengan pendekatan pembelajaran yang fleksibel dan berbasis kebutuhan industri, kami membantu organisasi memperkuat kompetensi SDM secara berkelanjutan.



Building Material & Construction

Membantu perusahaan meningkatkan kompetensi leadership, sales capability, project collaboration, dan workforce productivity.



Financial Services

Membantu institusi keuangan meningkatkan kapabilitas SDM dalam area leadership, compliance, customer experience, risk awareness dan digital transformation.



Government & Public Sectors

Mendukung transformasi birokrasi, penguatan kompetensi ASN, kepemimpinan, tata kelola dan adaptasi digital di sektor publik.



Energy & Utilities

Mendorong pengembangan talenta yang agile dan adaptif untuk menghadapi tantangan sustainability, operational excellence, dan perubahan teknologi energi.



Automotive

Mengembangkan kemampuan SDM dalam menghadapi transformasi industri otomotif, customer engagement, operational performance, dan future mobility ecosystem.



Fast Moving Consumer Goods

Memperkuat kapabilitas tim sales, marketing, leadership, dan customer-centric culture untuk memenangkan pasar yang dinamis dan kompetitif.



Telco & Digital Service

Mendukung perusahaan digital dan telekomunikasi dalam membangun innovation mindset, agile culture, serta digital leadership capability.



Supply chain & Logistics

Meningkatkan kompetensi workforce dalam operational efficiency, service excellence, adaptive leadership, dan supply chain resilience.

TARGET MARKET

PROFESSIONALS

Usia

25 – 55 tahun

Level Jabatan

- Manajerial & Eksekutif
- Supervisor & Team Leader
- Senior Officer / Officer
- Staf Profesional

Divisi & Fungsi

- Sales & Marketing
- Business Development
- Operasional
- Frontliners (Sales, Relationship, Service)
- Back Office & Support Function
- Layanan Konsumen / Customer Experience



YOUNG READY PROFESSIONALS FOR EARLY UNDERSTANDING FOR INDUSTRY FRAMEWORK & PROFESSIONAL READINESS

- Mahasiswa, new jobber, usia 18 – 25 tahun
- Kebutuhan untuk memahami frame of work industri yang diminati
- Pemahaman industry nature, ethics, governance mindset sampai dengan exposure terhadap real world business context

Industry & Business Context

- Memahami bagaimana bisnis benar-benar berjalan di dunia profesional.
- Proses bisnis dan keterkaitan antar fungsi & unit kerja
- Peran governance, risk, dan compliance dalam praktik kerja
- Fungsi pekerjaan yang berdampak langsung pada pertumbuhan bisnis

Ethics, Governance & Professional Mindset

- Membangun integritas dan tanggung jawab profesional
- Batas profesional, etika kerja, dan integritas
- Kesadaran risiko etika dan reputasi
- Sikap dan keputusan yang bertanggung jawab di berbagai situasi kerja

Industry Exposure & Real Business Experience

- Menjembatani dunia pembelajaran dengan realitas industri.
- Gap antara dunia kampus dan dunia kerja nyata
- Dinamika kerja lintas fungsi & komunikasi formal-informal
- Risiko industri, isu proses bisnis, dan dampaknya pada konsumen & reputasi
- Respons profesional: eskalasi, pengambilan keputusan, hingga resolusi masalah





OUR JOURNEY

A journey built through collaboration, partnership and shared growth between teams, clients, partners & communities



Our Amazing
Journey



Our Valued
Clients



Our Valued
Partners



Strong Collaborations. Greater Impacts.

Bersama klien dan mitra strategis, Onewill Academy berkomitmen untuk menciptakan materi pembelajaran dan pengembangan bagi sumberdaya manusia yang berdampak dan berkelanjutan.

CLIENTS



PARTNERS





OUR SOLUTIONS

Empowering people | Strengthening organization | Driving sustainable growth.



Practical &
Applicable



Expertly
Designed



Measurable
Impact



Future Ready
Skills



Sustainable
Growth



AI Knowledge
Agent

Corporate Training



Materi disusun dengan pendekatan aplikatif dan interaktif agar peserta tidak hanya memahami konsep, tetapi juga mampu mengimplementasikannya secara langsung dalam pekerjaan sehari-hari.

Dengan pendekatan learning yang business-oriented dan flexible, **Onewill Academy** membantu organisasi membangun tim yang lebih adaptif, kolaboratif, dan siap menghadapi perubahan bisnis serta tantangan industri yang terus berkembang.

Kami percaya setiap organisasi memiliki kebutuhan pengembangan yang berbeda, sehingga proses pembelajaran harus relevan, praktis dan memberikan dampak nyata bagi performa kerja maupun pertumbuhan bisnis.

Program kami membantu perusahaan meningkatkan capability tim dalam berbagai area seperti leadership, sales & marketing, digital business, communication, data literacy, hingga business strategy.



Public Training



Public Training Onewill Academy hadir sebagai ruang belajar bagi profesional, entrepreneur, mahasiswa, dan individu yang ingin berkembang dan lebih siap menghadapi dunia kerja modern.

Kami menghadirkan topik yang relevan dengan kebutuhan industri saat ini, mulai dari sales & marketing, leadership, digital skills, AI productivity, hingga communication dan personal branding.

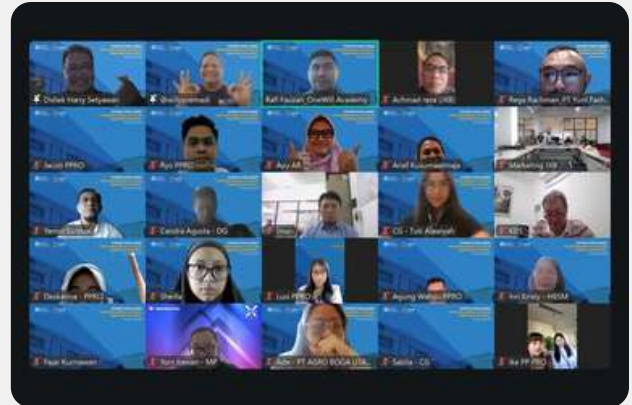
Dengan pendekatan praktis, studi kasus, dan diskusi interaktif, peserta tidak hanya mendapatkan insight dan skill baru, tetapi juga kesempatan memperluas networking dan belajar dari pengalaman peserta lain.

Webinar Industri Series

Webinar Industry Series merupakan program sharing session dari Onewill Academy yang menghadirkan insight, tren, dan perspektif terbaru dari berbagai industri dan praktisi profesional.

Program ini dirancang untuk membantu individu dan organisasi tetap relevan di tengah perubahan bisnis, perkembangan teknologi dan dinamika dunia kerja yang terus bergerak cepat.

Topik yang dibahas mencakup digital transformation, AI for business, leadership, sales & marketing strategy, data analytics, people development, ESG series (Fundamental, Green HR, Green Financing, dll) hingga future workforce trends.



Dengan format yang ringan, interaktif, dan accessible, peserta dapat memperoleh wawasan baru, inspirasi, serta pemahaman praktis yang dapat langsung diterapkan.

Webinar Industry Series menjadi bagian dari komitmen Onewill Academy dalam membangun ekosistem belajar yang adaptif, kolaboratif dan growth-oriented bagi para profesional dan organisasi masa kini.



University Learning Collaboration



University Learning Collaboration Program merupakan kolaborasi antara Onewill Academy dan institusi pendidikan untuk membantu mahasiswa lebih siap menghadapi dunia profesional maupun entrepreneurship.

Program ini menghadirkan pembelajaran yang lebih praktis, aplikatif, dan relevan dengan kebutuhan industri saat ini. Mahasiswa tidak hanya belajar teori, tetapi juga mendapatkan insight dunia kerja, business mindset, soft skills, digital capability, hingga entrepreneurial mindset.

Topik program dapat disesuaikan dengan kebutuhan universitas dan jurusan, seperti career readiness, leadership, communication skills, digital marketing, AI productivity, hingga business development. Melalui pendekatan interaktif dan industry-oriented, Onewill Academy ingin membantu menciptakan lulusan yang lebih percaya diri, adaptif, dan kompetitif.



OWI - ONEWILL KNOWLEDGE AGENT

Hallo, how can I support you today?



24/7 Learning Assistant

Mendampingi karyawan dalam memahami proses kerja, kebijakan dan informasi perusahaan secara mandiri, *real-time* selama 24 jam, mengefektifkan perolehan informasi tanpa harus selalu eskalasi ke level higher authority.



Informasi Terkini & Terverifikasi

Agent memuat dokumen versi terbaru, sumber referensi yang jelas, valid & termonitor sehingga informasi akurat dan dapat dipertanggungjawabkan.

Mendukung Proses Onboarding & Pengembangan Kompetensi SDM

Membantu proses onboarding karyawan baru serta mendukung proses pembelajaran berkelanjutan melalui penjelasan bertahap, contoh kasus dan panduan yang praktis.



Jawaban Kontekstual, Terstandarisasi & Konsisten

Memberikan jawaban yang relevan sesuai peran dan kebutuhan pengguna (unit kerja/divisi HR, Sales, Finance, Operasional), dengan standar yang telah ditetapkan perusahaan/ organisasi.



FLAGSHIP PROGRAMS

Every flagship program is tailored to each industry's context, developed through research, assessment and real world scenarios to ensure learning is relevant, applicable and measurable.



AI Powered Data
Storytelling



TikTok that Works
for Retail Market



Sales Territory
Management



ESG & Green HR
Fundamental

AI-POWERED DATA STORYTELLING

TRANSFORM DATA INTO STRATEGIC BUSINESS DECISIONS

Chat us for enquiries:



Menggabungkan kekuatan Excel, Power BI, Tableau dan AI untuk mengubah data menjadi **insight** yang bermakna, visual yang powerful, dan **keputusan** yang berdampak.



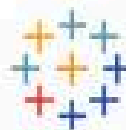
Excel

Data preparation, integration & analysis foundation



Power BI

Interactive dashboards & business visibility at scale



Tableau

Advanced data visualization & exploratory analysis

AI

Artificial Intelligence

AI-assisted insight, storytelling & strategic recommendation

THE DATA STORYTELLING FRAMEWORK



CONTEXT

Apa yang sedang terjadi?



INSIGHT

Mengapa ini penting bagi bisnis?



IMPACT

Risiko dan peluang yang muncul?



ACTION

Keputusan strategis yang perlu diambil?



AI-POWERED DATA STORYTELLING

TRANSFORM DATA INTO STRATEGIC BUSINESS DECISIONS

Program ini dirancang untuk membekali individu dan organisasi dengan kemampuan data yang relevan, aplikatif, dan strategis agar mampu memahami data, menemukan insight, dan mengubahnya menjadi keputusan yang berdampak.



Excel

Data preparation, integration & analysis foundation



Power BI

Interactive dashboards & business visibility at scale



Tableau

Advanced data visualization & exploratory analysis

AI

Artificial Intelligence

AI-assisted insight, storytelling & strategic recommendation

3 PILAR KOMPETENSI



1. DATA FOUNDATION

Menguasai dasar pengelolaan data yang bersih, akurat, dan siap analisis.

- Data collection & integration
- Data cleaning & preparation
- Data validation & quality
- Structured thinking with data

DATA YANG BERSIH, AKURAT, DAN TERPERCAYA



2. BUSINESS VISIBILITY

Mengubah data menjadi informasi bisnis yang dapat dipahami dan ditindaklanjuti.

- Dashboard & visualization
- KPI tracking & performance monitoring
- Trend & pattern analysis
- Business insight & reporting

VISIBILITAS BISNIS SECARA MENYELURUH



3. AI-POWERED STORYTELLING

Menceritakan data secara strategis dengan bantuan AI untuk mendorong keputusan dan aksi.

- AI-assisted analysis
- Insight interpretation
- Storytelling with data
- From insight to impact

INSIGHT YANG MENGERAKKAN KEPUTUSAN

VALUE YANG ANDA DAPATKAN



Lebih Cepat

Menganalisis data dan mendapatkan insight dengan bantuan AI



Lebih Jelas

Visualisasi dan dashboard yang interaktif & mudah dipahami



Lebih Berdampak

Insight yang relevan untuk keputusan lebih tepat sasaran



Lebih Akurat

Keputusan berbasis data yang dapat dipertanggungjawabkan



Lebih Unggul

Meningkatkan performa bisnis & daya saing organisasi

SIAPA YANG AKAN DIUNTUNGAN?



Data Analyst

Ingin meningkatkan kemampuan analisis & visualisasi data



Business Analyst

Butuh insight yang lebih dalam untuk mendukung strategi & keputusan bisnis



Manager & Supervisor

Ingin memantau performa bisnis melalui data & dashboard yang informatif



Marketing Professional

Ingin memahami data campaign & customer untuk hasil yang lebih optimal



Finance Professional

Ingin menganalisis kinerja keuangan & memperkirakan forecast lebih akurat



Entrepreneur / Owner

Ingin membuat keputusan strategi berbasis data yang reliable





"Data story telling adalah tentang mengubah Data menjadi Emosi sehingga pengambilan keputusan lebih tepat dan ber-impact pada keputusan bisnis." -Ade Fajar Maulana-



"Training ini bukan tentang menguasai Excel, Power BI atau AI secara terpisah. Ini tentang memahami bagaimana ketiganya saling berkontribusi dalam mendorong keputusan dan arah bisnis." -Willy Premadi-



"Excel memastikan data siap dan konsisten. Power BI mengubah data menjadi visibilitas bisnis. AI Powered Data Storytelling menerjemahkan insight menjadi keputusan." -Wawan Rahardianto-

Kuasi Fundamental. Optimalkan Strategi. Capai **Target Retail** dengan **TikTok**.

Program dirancang untuk membekali individu dan organisasi dengan **kompetensi menyeluruh** dalam memanfaatkan TikTok sebagai channel retail yang efektif untuk **membangun brand**, menarik perhatian, dan **meningkatkan penjualan**.

Chat us for enquiries:



Penjualan
Meningkat
+128%
vs last month



New Followers
+85K
vs last month



Conversion Rate
+3.6%
vs last month



Strategi Terarah
Hasil Maksimal



Strategi Terarah



Audiens Tepat



Engagement Tinggi



Konversi Optimal



Pertumbuhan
Berkelanjutan

Kuasi Fundamental. Optimalkan Strategi. Capai **Target Retail** dengan TikTok.

Program ini dirancang untuk membekali individu dan organisasi dengan kompetensi menyeluruh dalam memanfaatkan TikTok sebagai channel retail yang efektif untuk membangun brand, menarik perhatian, dan meningkatkan penjualan.



Penjualan
Meningkat
+128%
vs last month



New Followers
+85K
vs last month



Conversion Rate
+3.6%
vs last month



3 PILAR KOMPETENSI



1. FUNDAMENTAL YANG KUAT

Memahami algoritma, karakteristik audiens retail, dan prinsip konten yang efektif di TikTok.

- Mengetahui algoritma & cara kerja TikTok
- Memahami perilaku & preferensi audiens retail
- Menentukan positioning & target retail
- Membangun brand presence yang kuat
- Membuat konten relevan & bernilai

DASAR STRATEGI YANG TEPAT,
EKSEKUSI YANG KUAT



2. OPTIMALISASI UNTUK TARGET RETAIL

Mengoptimalkan strategi konten, distribusi, dan iklan TikTok untuk mencapai target retail.

- Strategi konten yang mendorong discovery & minat beli
- Live shopping & affiliate untuk konversi
- Optimasi iklan TikTok untuk ROI maksimal
- Analisis performa & scaling yang terukur
- Landing page & checkout experience yang optimal

OPTIMASI MENYELURUH,
HASIL MAKSIMAL



3. KONVERSI DAN PERTUMBUHAN

Mengubah audiens menjadi pelanggan setia dan mendorong pertumbuhan bisnis retail berkelanjutan.

- Funnel konversi dari konten ke penjualan
- Retensi pelanggan & repeat purchase
- Community building & engagement
- Data-driven growth & performance tracking

KONVERSI TINGGI,
PERTUMBUHAN BERKELANJUTAN

VALUE YANG ANDA DAPATKAN



Strategi Terarah

Strategi TikTok yang tepat sasaran untuk industri retail



Audiens Tepat

Menjangkau audiens retail yang relevan & potensial



Engagement Tinggi

Konten yang menarik perhatian & membangun interaksi



Konversi Optimal

Meningkatkan penjualan & ROI dari aktivitas TikTok



Pertumbuhan Berkelanjutan

Mendorong pertumbuhan brand & bisnis retail secara berkelanjutan

ANDA HARUS HADIR



Brand Owner / Retailer

Meningkatkan brand awareness & penjualan melalui TikTok



Digital Marketing Specialist

Menjalankan strategi TikTok yang efektif & terukur



E-commerce Manager

Mendorong traffic & konversi untuk toko online



Content Creator / Influencer

Membuat konten yang menarik & berdampak untuk audiens retail



Sales & Business Development

Memfaatkan TikTok sebagai channel akuisisi pelanggan baru



UMKM / Small Business Owner

Mengembangkan bisnis retail dengan strategi TikTok yang tepat



Fokus pada fundamental, optimalkan strategi,
dan raih hasil nyata.

TikTok adalah kunci pertumbuhan bisnis retail Anda.







PROGRAM TRAINING

Onewill Academy
Your Strategic Learning & Growth Partner.

SALES TERRITORY MANAGEMENT

- | Optimalikan Wilayah.
- | Tingkatkan Produktivitas.
- | Dongkrak Penjualan.

Pendekatan strategis dalam merancang, mengelola, dan mengoptimalkan wilayah penjualan agar setiap peluang pasar dimanfaatkan secara **efektif**, **efisien**, dan **berkelanjutan**.

Chat us for enquiries:



Wilayah
Optimal



Produktivitas
Meningkat



Kinerja Tim
Lebih Baik



Pertumbuhan
Berkelanjutan



Analisis Data
& Potensi Wilayah



Perencanaan & Alokasi
Wilayah yang Tepat



Produktivitas Tim
Lebih Optimal



Penjualan & ROI
Maksimal



SALES TERRITORY MANAGEMENT

Optimalkan Wilayah. Tingkatkan Produktivitas. Dongkrak Penjualan.

Program ini dirancang untuk membantu individu dan organisasi merancang, mengelola, dan mengoptimalkan wilayah penjualan secara strategis agar tercapai jangkauan pasar yang efektif, pemanfaatan sumber daya yang efisien, dan pertumbuhan penjualan yang berkelanjutan.



Coverage Optimal



Produktivitas Meningkat



Kinerja Tim Lebih Baik



Pertumbuhan Berkelanjutan

01 TENTANG PROGRAM

Sales Territory Management adalah pendekatan strategis dalam merancang, mengelola, dan mengoptimalkan wilayah penjualan untuk meningkatkan efektivitas kunjungan, memaksimalkan potensi pasar, dan mendorong pertumbuhan penjualan yang berkelanjutan.

Program ini menggabungkan analisis data, pemetaan wilayah, perencanaan rute, dan pengelolaan aktivitas tim penjualan agar setiap sumber daya dimanfaatkan secara optimal.



02 3 PILAR KOMPETENSI



1. DESAIN WILAYAH YANG STRATEGIS

Memahami prinsip, metode, dan data untuk merancang wilayah penjualan yang efektif dan seimbang.

- Prinsip & logika Sales Territory Management
- Analisis pasar, potensi & opportunity
- Segmentasi & clustering pelanggan
- Menentukan ukuran & struktur wilayah
- Tools & data untuk desain wilayah



2. OPTIMALISASI & AKTIVASI WILAYAH

Mengoptimalkan alokasi sumber daya, rute, dan aktivitas untuk meningkatkan produktivitas tim penjualan.

- Alokasi & load balancing tenaga penjualan
- Perencanaan rute & kunjungan yang efisien
- Targeting & prioritas pelanggan
- Manajemen waktu & aktivitas yang efektif
- Monitoring kinerja wilayah & individu



3. ANALISIS KINERJA & PENGUKURAN BERKELANJUTAN

Mengukur, menganalisis, dan mengembangkan wilayah secara berkelanjutan untuk mendorong pertumbuhan jangka panjang.

- KPI & dashboard kinerja wilayah
- Analisis gap, potensi & peluang perbaikan
- Action plan & eksekusi perbaikan
- Evaluasi & redesign wilayah secara berkala
- Best practice & continuous improvement

WILAYAH TEPAT, CAKUPAN OPTIMAL, POTENSI MAKSIMAL

PRODUKTIVITAS TIM, HASIL LEBIH SIGNIFIKAN

PERFORMA TERUKUR, PERTUMBUHAN BERKELANJUTAN

03 VALUE YANG ANDA DAPATKAN



Wilayah Lebih Optimal

Desain wilayah yang seimbang untuk memaksimalkan potensi pasar



Produktivitas Meningkat

Tim penjualan lebih fokus, efisien, dan efektif di lapangan



Kinerja Tim Lebih Baik

KPI & data-driven insight untuk keputusan yang lebih tepat



Kepuasan Pelanggan Lebih Tinggi

Cakupan & layanan lebih baik di setiap wilayah



Pertumbuhan Berkelanjutan

Penjualan meningkat dan ROI semakin optimal

04 TARGET AUDIENCE



Sales Manager / Regional Sales Manager

Mengoptimalkan kinerja tim & wilayah secara efektif



Sales Operations / Sales Planner

Merancang strategi wilayah & penempatan penjualan



Area Sales Supervisor / Team Leader

Memastikan aktivitas tim di lapangan



Business Development / Commercial Manager

Mengidentifikasi peluang & potensi pertumbuhan



General Manager / CEO

Memantau pertumbuhan bisnis yang berkelanjutan

05 THE SALES TERRITORY MANAGEMENT FRAMEWORK



ANALYZE

Pelaku pasar, pelanggan, dan potensi wilayah



DESIGN

Merancang wilayah yang seimbang & strategis



OPTIMIZE

Alokasi sumber daya & optimalkan aktivitas



MEASURE

Perilaku tim & alat bantu secara berkala



IMPROVE

Triggerkan & evaluasi untuk hasil lebih baik

06 MATERI UTAMA PROGRAM

- Fundamental Sales Territory Management
- Analisis Pasar & Potensi Wilayah
- Segmentasi & Clustering Pelanggan
- Desain Wilayah & Penentuan Ukuran
- Alokasi & Load Balancing
- Perencanaan Rute & Kunjungan
- Manajemen Aktivitas & Produktivitas
- KPI & Dashboard Kinerja Wilayah
- Analisis Gap & Peluang Perbaikan
- Action Plan & Eksekusi Strategi
- Monitoring & Coaching Tim Penjualan
- Evaluasi & Redesign Wilayah
- Best Practice & Case Study
- Tools & Teknologi Pendukung
- Studi Kasus & Simulasi
- Rencana Aksi Implementasi

07 HASIL YANG DAPAT DICAPAI



Desain wilayah lebih efektif & berpotensi tinggi



Produktivitas tim penjualan meningkat signifikan



Kunjungan lebih terarah & tepat sasaran



Kinerja tim lebih baik & insight

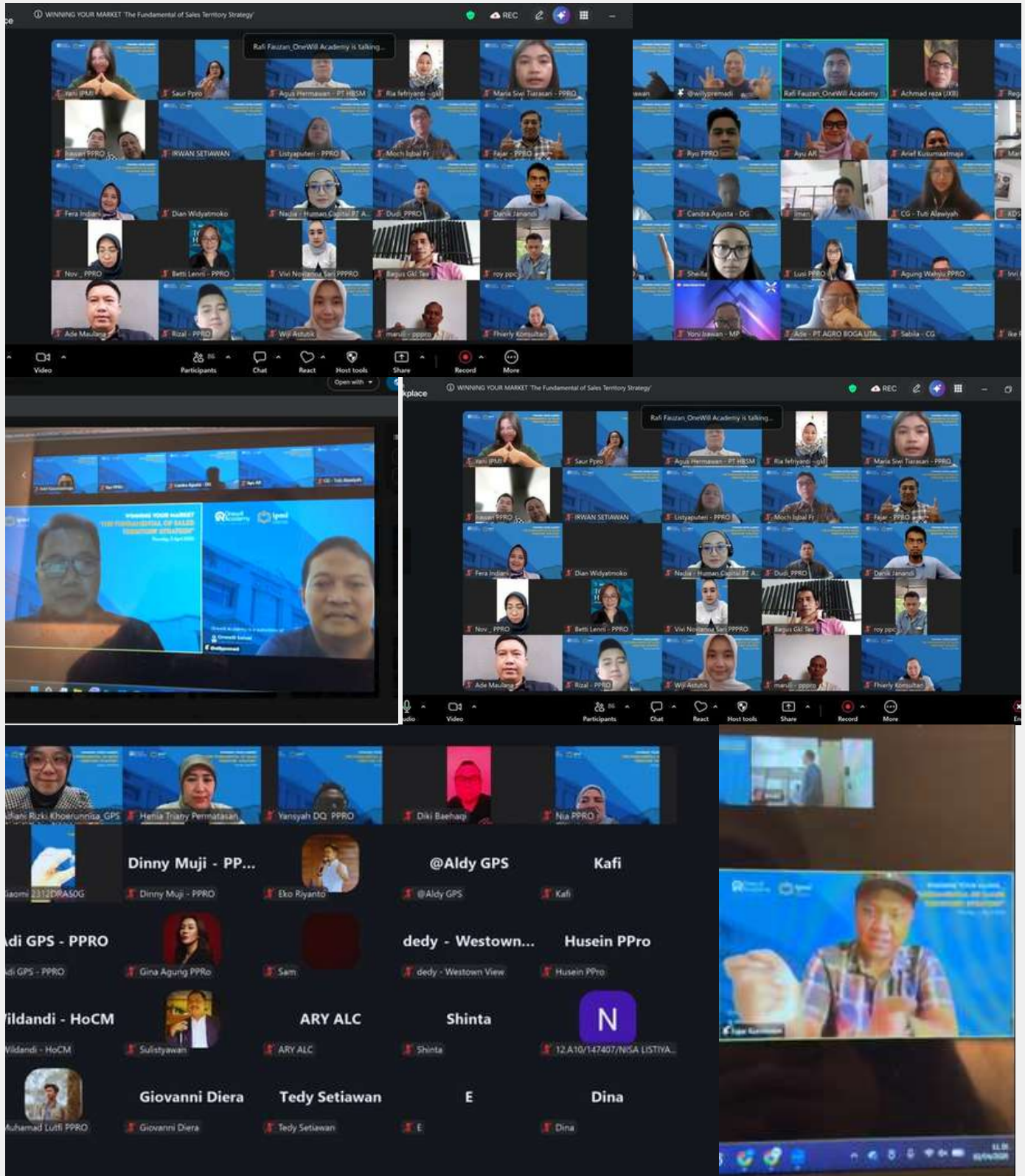


Penjualan & ROI mengalami pertumbuhan



Strategi wilayah yang kuat adalah kunci sukses penjualan Anda. Kelola wilayah secara cerdas, capai hasil yang hebat.

SALES TERRITORY MANAGEMENT





PROGRAM TRAINING

Onewill
Academy
Your Strategic Learning & Growth Partner.

GREEN HR: PEOPLE. SYSTEM. IMPACT.

Bangun fondasi SDM yang kuat
untuk kinerja dan dampak berkelanjutan.



Strategi HR selaras dengan
tujuan organisasi



Kinerja karyawan meningkat,
budaya kerja menguat



Sistem HR efisien, adaptif,
dan berkelanjutan



Dampak nyata bagi bisnis,
lingkungan, dan masyarakat



Kepemimpinan HR yang
berdaya & berdampak



Chat us for enquiries:



“ Green HR mengubah sistem kerja,
menggerakkan manusia,
dan menciptakan **dampak nyata**. ”



PEOPLE
BERDAYA



SYSTEM
BERDAMPAK



CULTURE
BERKELANJUTAN



BUSINESS
BERKELANJUTAN



IMPACT
BERKELANJUTAN

TENTANG PROGRAM

BANGUN SISTEM. KUATKAN MANUSIA. DORONG KINERJA BERKELANJUTAN.

Green HR adalah pendekatan strategis dalam mengelola SDM yang mengintegrasikan prinsip keberlanjutan ke dalam people system, budaya kerja, dan proses pengambilan keputusan sehari-hari.

Program ini membantu organisasi membangun sistem kerja yang tidak hanya mencapai target bisnis, tetapi juga memperhatikan manusia, lingkungan, dan dampak jangka panjang.



PEOPLE
BERDAYA



SYSTEM
BERDAMPAK



CULTURE
BERKELANJUTAN



Green HR bukan hanya tentang "baik untuk lingkungan dan sosial", tetapi tentang "baik untuk bisnis, manusia, dan masa depan".

PROGRAM INI DIRANCANG UNTUK:



Mengintegrasikan sustainability ke dalam strategi & sistem HR



Mendorong perilaku kerja yang bertanggung jawab & berdampak



Meningkatkan kinerja organisasi secara berkelanjutan



Memperkuat reputasi dan kepercayaan stakeholder

PROGRAM FLAGSHIP UNTUK ORGANISASI



Lebih Produktif



Lebih Adaptif



Lebih Sehat



Lebih Inovatif



Lebih Berkelanjutan



Investasi pada Green HR adalah investasi untuk pertumbuhan bisnis yang sehat, manusia yang berdaya, dan masa depan yang lebih baik.

PROGRAM TRAINING

GREEN HR: PEOPLE. SYSTEM. IMPACT.

Bangun fondasi SDM yang kuat untuk kinerja dan dampak berkelanjutan.

TUJUAN PROGRAM



Mengintegrasikan prinsip keberlanjutan ke dalam strategi dan sistem HR.



Mendorong perilaku kerja yang bertanggung jawab dan berdampak.



Meningkatkan kinerja organisasi secara berkelanjutan.



Memperkuat reputasi dan kepercayaan stakeholder.



Menciptakan budaya kerja yang sehat, inklusif, dan adaptif.

PILAR GREEN HR



People
budaya &
bermindent
berkelanjutan



Sistem HR
terintegrasi
dengan prinsip
keberlanjutan



Budaya kerja
yang sehat,
adil & inklusif



Keputusan
berbasis data
dan dampak



Dampak positif
bagi manusia,
lingkungan &
bisnis



TARGET AUDIENCE

- HR Director / Head of HR
- HR Manager / HR Business Partner
- Talent Management & OD Manager
- Sustainability / ESG Manager
- C-Level & Business Leaders
- Business Unit Leader
- Change & Transformation Leader
- Corporate Communication Leader
- Akademisi & Praktisi SDM
- Konsultan & Coach

METODE PROGRAM



Interactive
Workshop



Studi Kasus &
Best Practice



Tools & Toolkit
Praktis



Action Plan &
Implementation
Guide



Coaching &
Mentoring
Optional

HASIL YANG DIHARAPKAN

- ✓ People system selaras dengan strategi keberlanjutan organisasi.
- ✓ Perilaku kerja yang lebih bertanggung jawab dan produktif.
- ✓ Kinerja bisnis yang meningkat tanpa mengabaikan manusia dan lingkungan.
- ✓ Organisasi lebih siap menghadapi risiko dan perubahan masa depan.



Green HR mengubah sistem kerja, menggerakkan manusia, dan menciptakan dampak nyata.





CORPORATE LEARNING JOURNEY

Every flagship program is tailored to each industry's context, developed through research, assessment and real world scenarios to ensure learning is relevant, applicable and measurable.



AI Powered Data
Storytelling



TikTok that Works
for Retail Market



Sales Territory
Management



ESG & Green HR
Fundamental

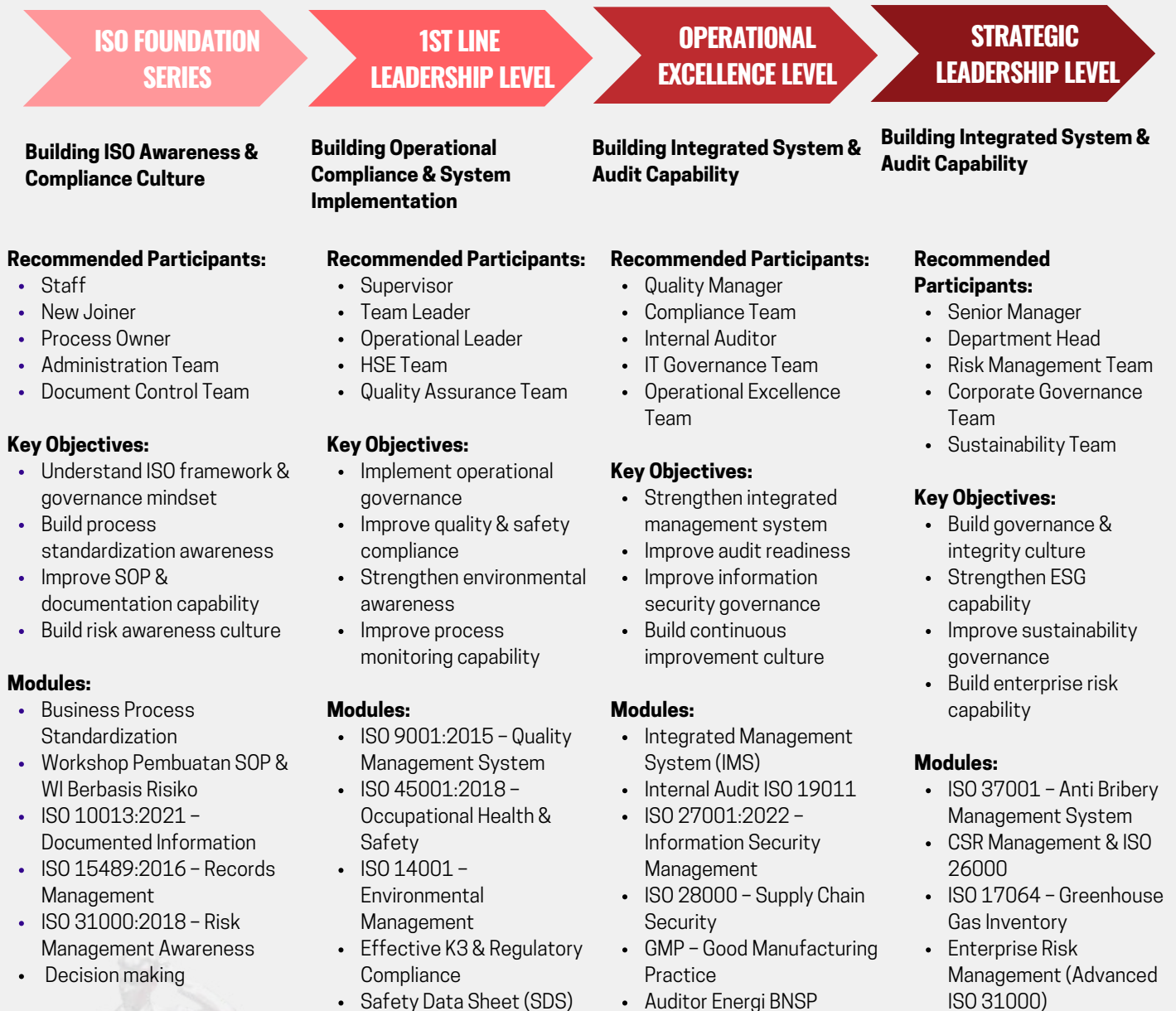
LEADERSHIP SERIES



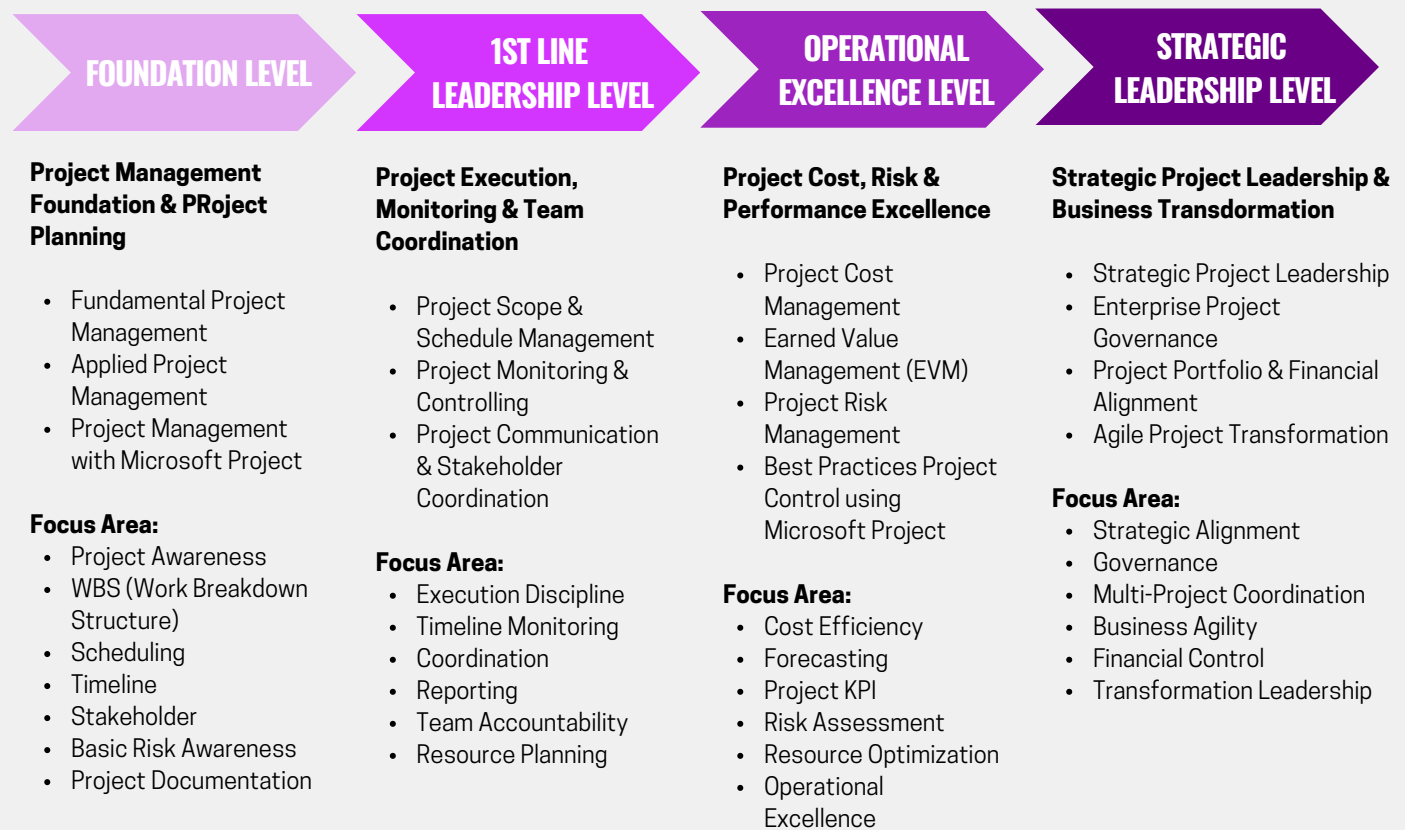
SALES MARKETING SERIES



ISO TRAINING SERIES



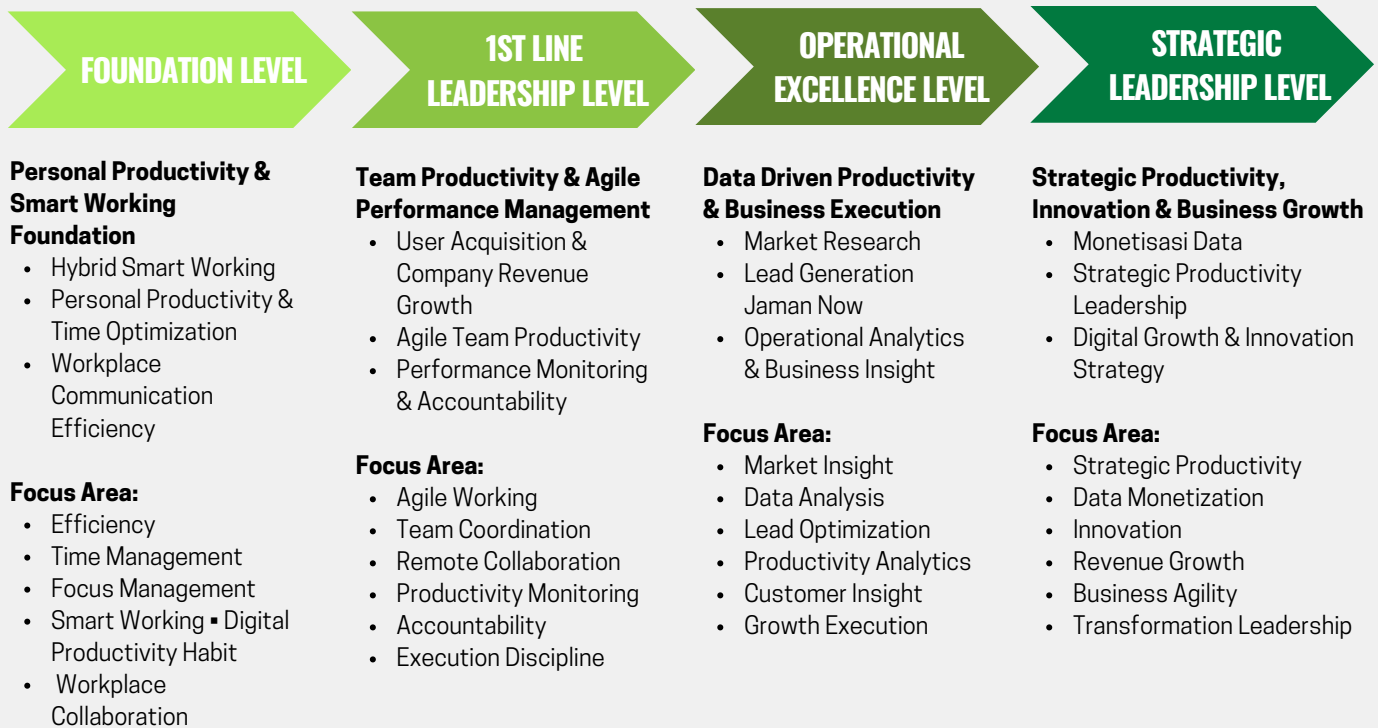
PROJECT MANAGEMENT



SUPPLY CHAIN MANAGEMENT



PRODUCTIVITY SERIES



SOFTSKILLS



HUMAN RESOURCES SERIES



“We believe,
the greatest strength
of any business lies **in its people**”.

Willy Premadi
Chief Learning Strategy Officer
Onewill Academy Indonesia

Let's join our class!



Chat us for more info!

Onewill Academy Indonesia
Arkadia Green Park, Tower G, 8th floor
Jl. TB Simatupang No.Kav. 88
Pasar Minggu,
Jakarta Selatan 12520

+62 21 84 2 83 709 

+62 877 5076 0060 

info@onewillacademy.com 

onewillacademy.com 

CORPORATE DAN PUBLIC TRAINING | PEOPLE DEVELOPMENT | CERTIFICATION
AI KNOWLEGE AGENT | INDUSTRY WEBINAR SERIES